



سازمان اسناد و کتابخانه ملی
جمهوری اسلامی ایران

معاونت پژوهش، برنامه‌ریزی و فناوری

مدیریت آموزش و پژوهش

گروه پژوهش‌های توسه‌ای فناوری اطلاعات

الکوئی مدیریت ذی‌سقعن در مدیریت پروژه

مطبق با مدل PMBOK

ترجمه و ترجمه شده

امیر مقدمی

تابستان ۱۳۹۲

مدیریت ذینفعان

«عنوان پروژه»

«عنوان سازمان»

«تاریخ»

فهرست

۱	مقدمه
۱	تعیین ذینفعان
۲	ذینفعان کلیدی
۳	تجزیه و تحلیل ذینفعان
۶	تاییدیه پشتیبان پروژه

مقدمه

در این بخش اهداف و مقاصد استراتژی مدیریت ذینفعان در پروژه، معرفی شده و شرح داده می‌شود.

مدیریت اثربخش ذینفعان یک معنصر کلیدی در مدیریت موفقیت پروژه به شمار می‌رود و هرگز نباید به فراموشی سپرده شود. مدیریت صحیح ذینفعان در مواردی چون افزایش پشتیبانی از پروژه و پیش‌بینی مقاومت‌های قابل انتظار، تعارضات، و یا اهداف رقابت آمیز در میان ذینفعان پروژه به کار بست.

مثال:

استراتژی مدیریت ذینفعان در پروژه موج نوری شرکت سهند (کابل فیبر نوری) برای تعیین و طبقه‌بندی ذینفعان پروژه، تعیین قدرت، علاقه، و نفوذ ایشان و تجزیه و تحلیل رویکرد مدیریت و تعیین روش ارتباطات با آنها به انجام می‌رسد. این به ما امکان می‌دهد ذینفعان کلیدی و موثر را برای درخواست ورودی‌های مورد نیاز و افزایش پشتیبانی از پروژه در طول مدت انجام آن، شناسایی کنیم. این، احتمال مواجهه‌پروژه با اهداف رقابت آمیز را به حداقل و منابع مورد نیاز پروژه را به حداقل خواهد رساند.

تعیین ذینفعان و برقراری ارتباط با آنها برای حصول اطمینان از موفقیت پروژه کابل نوری ضروری است زیرا این می‌تواند باعث ورود و افزایش پشتیبانی ایشان از پروژه گردد. ممکن است برخی از ذینفعان علاقه‌داشته باشند که به شکلی مثبت یا منفی بر پروژه تأثیر گذار است. با ایجاد ارتباطات تکرار شونده و مدیریت ذینفعان می‌توانیم هم زمان با اجرای تمامی وظائف پروژه، این علاقه را به شکل موثری مدیریت و متعادل نمائیم.

تعیین ذینفعان

در این بخش روش تیم پروژه برای شناسایی ذینفعان شرح داده می‌شود. ضروری است که کلیه ذینفعان صرف نظر از بزرگی یا کوچکی آنها شناسایی شوند چرا که دسته بندی ذینفعان در مراحل بعدی صورت می‌گیرد. اگر هر یک ذینفعان از فهرست حذف شود احتمال این که در بخشی از چرخه حیات پروژه ظاهر

شوند وجود دارد و این می تواند منشاء بروز تاخیر و برخی موائع دیگر در مسیر موفقیت پروژه باشد.

نهایت سعی و دقت در این مرحله از استراتژی مدیریت ذینفعان باید صورت گیرد.

مثال:

تیم پروژه موج نوری یک جلسه طوفان فکری را برای تعیین ذینفعان این پروژه برگزار خواهد کرد. حاضران این جلسه شامل تیم اصلی پروژه و پشتیبان پروژه می شود و به دو بخش تقسیم می شود. بخش اول بر ذینفعان داخلی شرکت سهند تمرکز می کند که ممکن است مدیران عملیاتی، کارکنان عملیاتی، کارکنان مالی، گردانندگان انبارها، و کلیه کارکنانی از شرکت سهند که به نحوی بر پروژه موج نورانی موثر هستند، را شامل شود. بخش دوم جلسه به ذینفعان خارجی می پردازد که ممکن است شامل تامین کنندگان، مشتریان آزمایش کننده، سازمان های همکار، و یا هر فرد دیگری که در خارج از شرکت سهند قرار می گیرد، بشود.

حالات زیر برای تشخیص این که آیا یک فرد را می توان ذینفع به شمار آورد یا نه، به کار می رود:

- ۱- آیا شخص یا سازمان مورد نظر به طور مستقیم یا غیر مستقیم از پروژه تاثیر پذیر است؟
- ۲- آیا شخص یا سازمان مورد نظر در جایگاهی قرار دارد که می تواند بر پروژه تاثیر بگذارد؟
- ۳- آیا شخص مورد نظر بر منابع پروژه موثر است (مواد، کارکنان، منابع مالی)؟
- ۴- آیا شخص یا سازمان مورد نظر از مهارت های ویژه ای برخوردار است که پروژه به آنها نیاز دارد؟
- ۵- آیا شخص به طور بالقوه از پروژه منتفع می شود و یا در جایگاهی قرار دارد که می تواند مانع حرکت پروژه گردد؟

هر شخصی را که واجد یک یا چند شرط بالا باشد می توان به عنوان ذینفع شناسایی کرد. برای سادگی در ارتباطات و مدیریت ذینفعان، اشخاصی که در یک سازمان قرار دارند در یک گروه قرار می گیرند.

ذینفعان کلیدی

در این بخش ذینفعان کلیدی و علت انتخاب آنها به این عنوان ذکر می شود. ذینفعان کلیدی غالباً آنها می هستند که به شکل بالقوه بیشترین تاثیر را بر پروژه دارند و یا بیشترین تاثیر را از پروژه می پذیرند.

همچنین ذینفعانی را که در برابر تغییرات حاصل از پژوهه مقاومت می کنند می توان به عنوان ذینفعان کلیدی قلمداد کرد. این گونه ذینفعان ممکن است به مدیریت و ارتباطات بیشتری در طول چرخه حیات پژوهه نیاز داشته باشند. تشخیص این ذینفعان برای دریافت بازخورد آنها و تعیین سطح مشارکت و ارتباطات مطلوب ایشان موثر است.

مثال:

در راستای تشخیص ذینفعان، تیم پژوهه ذینفعان کلیدی را که بیشترین تاثیر را بر پژوهه می گذارند یا از آن بیشترین تاثیر را می پذیرند، شناسایی خواهد کرد. این ذینفعان کلیدی که در نتیج فرایند تجزیه و تحلیل ذینفعان شناسایی شده اند همان هایی هستند که باید بیشترین ارتباطات و مدیریت برای آنها صورت گیرد. مدیر پژوهه، پس از شناسایی ذینفعان کلیدی برای به دست آوردن بازخورد ایشان در مورد سطح مشارکت مطلوب، تناوب و نوع ارتباطات، و هر موضوع مورد علاقه یا مناقشه از سوی ایشان، برنامه ریزی می کند. بر اساس بازخوردهای گردآوری شده توسط مدیر پژوهه، تعیین ذینفعان کلیدی طی جلسات مختلفی صورت بگیرد.

تجزیه و تحلیل ذینفعان

در این بخش توضیح داده می شود که تیم پژوهه چگونه فهرست ذینفعان را مورد تجزیه و تحلیل قرار می دهد. این توضیحات باید شامل نحوه دسته بندی ذینفعان، سطح تاثیر گذاری آنها بر پژوهه بر اساس قدرت آنها، سطح تاثیر پذیری آنها از پژوهه، و سطح درگیری آنها در پژوهه باشد. ابزارها و روش های متعددی وجود دارند که از آنها می توان در تعیین ذینفعان کمک گرفت. این بخش باید همچنین شامل توضیحاتی در زمینه این ابزار و روش های کمی باشد.

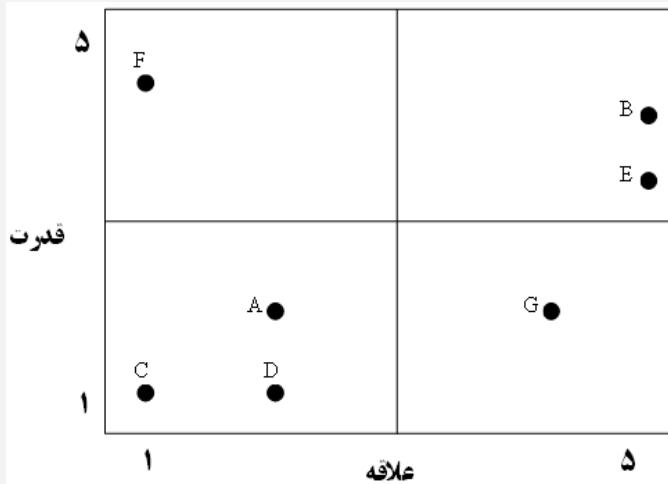
مثال:

با شناسایی تمامی ذینفعان پژوهه موج نوری، تیم پژوهه به طبقه بندی و تجزیه و تحلیل آنها خواهد پرداخت. هدف از این تجزیه و تحلیل مشخص کردن سطح قدرت یا نفوذ ذینفعان، طراحی رویکرد مدیریتی برای هر یک از آنها، مشخص کردن سطوح مناسب ارتباطات و سطح مشارکتی است که هر یک از آنها می‌تواند با پژوهه داشته باشد.

تیم پژوهه، ذینفعان را بر اساس سازمان یا واحد سازمانی آنها دسته بندی می‌کند و پس از آن با استفاده از یک ماتریس قدرت / علاقه، میزان تاثیر بالقوه ای را که هر یک از ذینفعان می‌تواند در پژوهه داشته باشد، مشخص می‌کند. تیم پژوهه بر اساس این تجزیه و تحلیل، جدول تجزیه و تحلیل ذینفعان را که نشان دهنده علاقه، سطوح درگیری در پژوهه، و استراتژی مدیریتی برای هر یک از ذینفعان است، تکمیل می‌کند. جدول زیر برای معرفی ذینفعان و سطوح قدرت و علاقه آنها و برای استفاده در چارت قدرت / علاقه کاربرد دارد.

علاقه (1-5)	قدرت (1-5)	نام	سازمان / واحد	شناسه
2	2	۱. فیروزی	عملیات	A
5	4	۲. مهدوی	عملیات	B
1	1	۳. پرویزی	تامین کننده	C
2	1	۴. دلاوری	تامین کننده	D
5	3	۵. آرام	مشتری آزمایش کننده	E
1	4	۶. معرفت	مهندس	F
4	2	۷. توکلی	مهندس	G

در شکل زیر، چارت قدرت / علاقه برای ذینفعان پژوهه موج نوری را مشاهده می کنید. هر حرف نماینده یک ذینفع مطابق با جدول بالا است.



بر اساس تجزیه و تحلیل قدرت / علاقه و چارت فوق، ذینفعان A, C, و D به کم ترین تلاش مدیریتی نیاز دارند زیرا در ربع پایین سمت چپ ماتریس فوق قرار گرفته اند. ذینفع F در ربع بالا سمت چپ قرار گرفته است و بتا بر این باید با توجه کافی، راضی نگهداشته شود. ذینفع G در ربع پایین سمت راست قرار دارد و باید با ارتباطات متنابض از وضعیت و پیشرفت پژوهه، اطلاعات کافی به او داده شود. ذینفعان B و E در ربع بالا سمت راست قرار دارند. اینها بازیگران کلیدی هستند و باید در تمام سطوح برنامه ریزی پژوهه و مدیریت تغییر، سهیم و درگیر باشند. به علاوه، ذینفعان B و E باید به عنوان اعضای مشارکتی در جلسات مرتبط با پژوهه شرکت نمایند.

ماتریس تجزیه و تحلیل ذینفعان در به دست آوردن میزان علاقه، سطح درگیری، و استراتژی مدیریت مبتنی بر ماتریس قدرت / علاقه مورد استفاده قرار می گیرد. ماتری تجزیه و تحلیل ذینفعان می تواند در جریان اجرای پژوهه مورد بررسی و به روز رسانی واقع شود.

استراتژی	ربع ماقریس	علاقة ها	ذینفع
ارسال مشخصات پروژه در صورت نیاز	کم ترین تلاش	اطمینان یافتن از تحويل صحیح پروژه به تیم عملیاتی	A
درخواست از ذینفع برای عضویت در کمیته رهبری و دریافت بازخودهای وی از برنامه ریزی پروژه. ارتباطات متنابو و نشان دادن علاقه به ارتباط با او حتمی و الزامی است.	بازیگر کلیدی	محدودیت های منابع و برنامه ریزی برای تولید پس از عملیاتی شدن پروژه	B
ارسال برنامه زمانی پروژه و نیازمندی های مواد پیش از قطعی شدن تحويل.	کم ترین تلاش	کسب اطمینان از تحويل به موقع مواد	C
درخواست به روز رسانی و توسعه متنابو طرح برای منابع تدارکاتی جایگزین.	کم ترین تلاش	اعتراض اتحادیه ای ممکن است بر تحويل مواد تأثیر داشته باشد	D
ارسال نتایج آزمایش ها و مشخصات کیفی و گرفتن بازخورد از نیازهای مشتریان یا هر گونه تغییرات دیگر. ارائه متنابو گزارش ها و به روز رسانی های وضعیت.	بازیگر کلیدی	کیفیت محصول جدید باید با کیفیت محصول فعلی برابری کند و یا برتر از آن باشد	E
ارسال زودتر نیازمندی های منابع و کسب اطمینان از بازگشت آنها به امور مهندسی وقتی که دیگر به آنها نیازی نیست	راضی نگهدارشتن	نگرانی در مورد منابعی که می توانند در طراحی محصول با تیم پروژه همکاری کنند	F
اجازه به کارکنان برای همکاری با ذینفع برای پاسخ به سوالات و ارائه نتیجه آزمایش برای اعتبار یابی	مطلع نگهدارشتن	داشتن ایهamaتی در مورد طراحی محصول موج نوری	G

تایید پشتیبان پروژه

مثال:

نام و نام خانوادگی: -----	تاریخ: -----
---------------------------	--------------